

AGROЦЕНТР News

12/2019 | Корпоративное издание компании «АгроЦентр» | №43

Увидеть первыми! Agritechnica 2019 познакомила с новинками



Не останавливаться на достигнутом! Философия JCB и «АгроЦентра»

»»» стр. 2



В кругу
единомышленников

»»» стр. 3



«Дни Урожая – 2019»
«АгроЦентрЛиски» впервые
принял участие в празднике
в Республике Адыгея

»»» стр. 4

Владимир Фоменков
Когда работа вдохновляет!

»»» стр. 8

»»» стр. 6-7



Не останавливаться на достигнутом!

Эта оптимистичная фраза была главным девизом основателя компании JCB Джозефа Сирила Бамфорда. Прошло много лет, скромное предприятие выросло в гиганта сельскохозяйственной промышленности, но, несмотря на международный успех, компания постоянно стремится следовать этой идеологии.

«АгроЦентр» поддерживает философию JCB и является одним из приоритетных дилеров в России.

— С компанией JCB мы успешно работаем с 2011 года, — рассказывает генеральный директор «АгроЦентра-Холдинг» Николай Иванищев. — Приятно иметь дело с профессионалами, которые болеют всей душой за свое дело и постоянно совершенствуют производство. Российские аграрии ценят высокое качество техники JCB. Именно поэтому она имеет такой большой спрос в нашей стране и по всему миру. В 2019 году «АгроЦентр» поставил своим клиентам более 180 единиц высококлассной техники этого бренда.

Перед новым годом сотрудники «АгроЦентра» отправились в Великобританию. Вместе с клиентами они посетили известный во всем мире завод JCB. Деловая программа началась с посещения штаб-квартиры компании,

расположенной в г. Рочестер. Гости побывали в главном офисе, посетили исторический музей, склад запасных частей и линию производства телескопических погрузчиков.

— Линия производства JCB обновляется каждый год, — рассказывает руководитель Курского филиала «АгроЦентраЛиски» Александр Логвинов, — поэтому мы хотим, чтобы наши клиенты первыми узнавали о новинках. Скоро

в России появятся обновленные телескопические погрузчики JCB 532-70 и JCB 542-70 с улучшенной кабиной и увеличенной грузоподъемностью — 3,2 и 4,2 тонны. Уверен, что обновленные модели будут иметь высокий спрос.

JCB самостоятельно производит значительную часть компонентов для своих машин. Это означает, что комплектующие полностью интегрированы, а машины



отличаются высочайшим качеством сборки.

— Важно знать, что вся техника JCB проходит систему горячего тестирования, — говорит руководитель Алтайского филиала «АгроЦентраЗахарово» Вячеслав Калинин. — Полный контроль и ряд обязательных проверок компьютерных технологий и навесного оборудования. Только после этого она поступает на реализацию.

Друг и клиент «АгроЦентра» Сергей Захаров говорит, что в его фермерском хозяйстве, расположенном в Курской области, телескопический погрузчик JCB 541-70 работает «не покладая ковша» в течение всего дня. Выполняет погрузку зерна, уборку строительного мусора и отлично работает в паре с навесными вилами.

— Увидев, какой строгий контроль проходит техника JCB на всех стадиях производства, я понял, что она не подведет, — говорит глава фермерского хозяйства Сергей Захаров. — Спасибо компаниям «АгроЦентр» и JCB за отличную организацию поездки!

JCB 531-70 отлично показал себя и в Алтайском крае. Сегодня в хозяйстве «Новокытмановское» погрузчик убирает снег, которого в области выпало немало. В другие сезоны работы тоже хватает. Хозяйство занимается выращиванием бобовых и зернобобовых культур на площади 6000 га, а также развивает молочное животноводство.

— Мы очень довольны выбором в пользу JCB 531-70, — говорит заместитель директора хозяйства «Новокытмановское» Александр Тарасов. — Он обладает отличной грузоподъемностью и мощностью, отлично справляется с поставленными задачами.

В 2019 году «АгроЦентр» тоже справился со всеми задачами. Впереди новый, 2020 год, и специалисты компании не собираются останавливаться на достигнутом!

Дарья ДЕНИСОВА

С большой буквы

В 2012 году у аграриев Ярославской области появилась мощная поддержка. Компания «АгроЦентрЗахарово» открыла собственный сервисный центр по ремонту сельхозтехники. За годы работы тысячи единиц техники побывали здесь на обслуживании. В этом году сервисный центр заиграл новыми красками. Была проведена полная реконструкция и обновление оборудования для улучшения качества работы.

Сейчас ремонт находится в стадии завершения. Идет модернизация и оснащение сервисной зоны. Ведутся работы по утеплению рабочих мастерских и созданию более

комфортных условий труда для сервисных инженеров. Закуплено новое диагностическое оборудование. Автопарк пополнился новыми сервисными машинами. Расширен склад

запасных частей, еженедельно он пополняется необходимыми комплектующими.

— Главная задача — не допустить простоев сельхозтехники ни при каких обстоя-

тельствах, — говорит Виктор Овчинников, исполнительный директор Ярославского филиала «АгроЦентраЗахарово». — Мы совершенствуем свою работу, чтобы наши ответы на вопросы аграриев были еще более оперативными.

Василий Финогеев, генеральный директор хозяйства «Красный маяк», лично оценил качество и оперативность компании «АгроЦентрЗахарово». К началу полевых сезонов в хозяйстве столкнулись с проблемой неисправности трактора. Специалисты компании в течение суток провели ремонт повышенной сложности, и машина отправилась на поля, проработав весь сезон без перебоя. Василий Павлович выразил слова благодарности «АгроЦентруЗахарово» и отметил, что здесь работают специалисты с большой буквы.

За 2019 год сервисный центр обслужил более 300 единиц сельхозтехники. Сейчас здесь готовы принять технику на зимний ремонт.

Анна БОРДУНОВА

В кругу единомышленников

Второй год подряд «АгроЦентрЛиски» вместе с компанией Horsh организуют тематические Рождественские встречи для аграриев Центрального Черноземья. В этом году мероприятие посетили более 70 сельхозпроизводителей.

Для гостей провели экскурсию по заводу, продемонстрировали посевное и почвообрабатывающее оборудование. Аграрии посмотрели огромный, постоянно пополняемый склад запасных частей. Гости отметили, что все производственные процессы организованы с серьезным немецким подходом.

Следующий день прошел на базе сервисного центра «АгроЦентраЛиски» в с. Хлевное (Липецкая обл.). С приветственным словом выступил Виктор Лоренс, директор по продажам техники Horsh по Восточной Европе. Он рассказал о самых популярных агрегатах, а также о новинках, которые уже будущей весной придут на российский рынок.

Скоро на поля выйдет восьмиметровая пропашная сеялка Maestro 8 DV с однодисковым сошником для внесения удобрений. Этот агрегат был разработан специально для небольших хозяйств и хорошо показывает себя в работе с тракторами

до 150 л.с. Еще одна новинка — сеялка Pronto MT с трехсекционным бункером для семян, внесения гранулированных и жидких удобрений.

Специальный гость, Йозеф Штангел, немецкий агроном и консультант, провел лекцию по внесению удобрений и защите растений. Рассказал о правилах обработки почвы и дал рекомендации, как повысить урожайность и сократить расходы.

— Рады, что подобные мероприятия находят отклик

у аграриев, — рассказывает Сергей Ломанцов, исполнительный директор «АгроЦентраЛиски». — Это отличная возможность обсудить проблемы сельхозотрасли в кругу единомышленников. Потребность в современной технике растет. Ежегодно аграрии пополняют технический парк. Мы всегда готовы подобрать сельхозтехнику индивидуально для каждого хозяйства. Такие встречи помогают нам лучше узнать о потребностях хозяйства.

Анна БОРДУНОВА





Компания «АгроЦентрЗахарово» является традиционным участником «Сибирской аграрной недели». В этом году дилер продемонстрировал на своем стенде трактор Massey Ferguson 7718.

Машина оснащена шестицилиндровым двигателем AGCO Power мощностью 165-175 л.с. и роботизированной трансмиссией Дупа 6. Инновационные решения для комфортного и эффективного выполнения сложных задач отличают тракторы Massey Ferguson от своих конкурентов.

— Тракторы Massey Ferguson особенно востребованы в Кемеровской области, — говорит Антон Близнюк, руководитель Новосибирского филиала «АгроЦентраЗахарово». — В этом году местные аграрии приобрели шесть единиц данной техники.

Также «АгроЦентр» представил культиватор Horsch Tiger 4MT — специалиста в обработке кукурузной стерни. Машина способна качественно обрабатывать почву на глубину до 35 см благодаря тяжелой двухрядной системе

Межсезонье — пора перемен!

В Новосибирске с 27 по 29 ноября прошла Международная сельскохозяйственная выставка «Сибирская аграрная неделя». Более 270 компаний из 35 регионов России и восьми стран мира приняли участие в крупнейшем аграрном событии Зауралья, продемонстрировав свои передовые технологии и новинки.

дисков DiscSystem. Отличную проходимость культиватора обеспечивает четырехрядная рамная конструкция с высотой рамы 85 см.

— В 2017 году мы сделали первую покупку у компании «АгроЦентрЗахарово», — говорит Владислав Береснев, руководитель предприятия «Томский фермер». — А сегодня в нашем хозяйстве работают трактор Massey Ferguson 7624, косилка Kverneland 3632 FT и три пресс-подборщика Kverneland. Машины зарекомендовали себя

в работе с наилучшей стороны. Мы активно развиваемся, поэтому в будущем планируем совершенствоваться совместно с «АгроЦентромЗахарово».

За несколько дней работы выставки экспозицию компании «АгроЦентр» посетили сотни сельхозпроизводителей. И пока одни аграрии только начинают присматриваться к машинам Massey Ferguson и Horsch, другие подписывают договоры на приобретение этой техники.

Виктор БАРГОТИН

Три резвых коня

Впервые компания «АгроЦентрЛиски» приняла участие в празднике «Дни Урожая — 2019» в Республике Адыгея. Новички щедро делились плодами своего урожая. Сразу три трактора Massey Ferguson 6713 от «АгроЦентра» уехали в сельхозартель «Радуга».

Трактор Massey Ferguson 6713 не может не понравиться даже самому искушенному аграрию. Машина подкупает простотой в управлении, отличной производительностью при минимальном расходе топлива, а также комфортными условиями работы.

— Massey Ferguson 6713 — среднемощный, 130 л.с., универсальный трактор второго тягового класса, — говорит Сергей Лушников, руководитель Краснодарского филиала «АгроЦентраЛиски». — Это настоящая «рабочая лошадка», специально созданная инженерами корпорации AGCO для работы при любых условиях в любом сельхозпредприятии.

До конца года эту модель можно приобрести на выгодных условиях. Думаю, цена приятно удивит аграриев.

На выставочной экспозиции также был представлен трактор Massey Ferguson 7715 с фронтальным погрузчиком. Эта модель посильнее — 150 л.с. Возможность агрегатирования навесным оборудова-

нием позволяет расширить спектр выполняемых работ и заменить другие машины в хозяйстве.

Многие аграрии интересовались, как обстоят дела в компании с сервисным обслуживанием сельхозтехники.

— Полгода назад мы открыли в Краснодарском крае новый филиал «АгроЦентраЛиски», — рассказывает Сергей Лушников. — Сер-

висные инженеры проводят плановое и оперативное обслуживание. Выезжают к аграриям по первому звонку, оказывая весь спектр ремонтных и диагностических работ. Мы не оставляем сельхозпроизводителей один на один с проблемой. Стараемся быть на чеку 24 часа в сутки семь дней в неделю.

Анна БОРДУНОВА



НОВОСТИ



Massey Ferguson покоряет Кубань

В Краснодаре прошла 26-я Международная выставка сельскохозяйственной техники «ЮГАГРО», где местным аграриям был представлен широкий выбор современных сельхозмашин.

«АгроЦентрЛиски» впервые принял участие в выставке «ЮГАГРО» и продемонстрировал гостям мероприятия бестселлеры и уникальные новинки бренда Massey Ferguson.

— В Краснодарском крае «АгроЦентрЛиски» работает с мая 2019 года, — говорит Сергей Лушников, руководитель Краснодарского филиала «АгроЦентрЛиски». — Кубанским аграриям мы предлагаем технику корпорации AGCO бренда Massey Ferguson. Наша компания единственная в крае и Республике Адыгея, представляющая практически полную линейку машин Massey Ferguson.

«АгроЦентрЛиски» совместно с корпорацией AGCO провели первую презентацию

беспрецедентной новинки, входящей на отечественный рынок, — опрыскивателя Massey Ferguson 9330. Машина обладает уникальными компонентами и инновационными решениями. Опрыскиватель успешно прошел более 10 000 часов различных полевых испытаний, доказав на деле свою эффективность и надежность.

MF 9330 оснащен двигателем AGCO Power 66CW3 объемом 6,6 литра и мощностью 200 л.с., который разработан специально для тяжелых условий эксплуатации. Благодаря высокому крутящему моменту на низких оборотах двигателя машина работает на оптимальной скорости при 2000 об/мин. Клиренс опры-

скивателя — 1,65 м, подходит для различных операций без риска опрокидывания, а гидравлическое изменение ширины колеи варьируется от 2,8 до 3,4 м.

Экспозицию «АгроЦентра» невозможно представить без флагманов — тракторов Massey Ferguson. В Краснодаре дилер представил трех богатырей в авангарде своего стенда. Тракторы серий 6713, 7715 и 8737 среди российских сельхозпроизводителей пользуются высоким спросом и являются уникальным решением как для маленького фермера, так и для крупного агрохолдинга с амбициозными задачами.

— С компанией «АгроЦентрЛиски» мы сотрудничаем

не так давно, — говорит Игорь Царанов, руководитель хозяйства «АгроФреш». — Дилер выполняет обслуживание тракторов MF. Мобильная бригада сервисной службы работает оперативно, на складе всегда есть запасные части, поэтому за обслуживание своих машин мы никогда не переживаем. Нам нравится профессиональный подход сотрудников компании к своему делу, поэтому сегодня ведем переговоры и рассматриваем возможность приобретения двух тракторов — MF 6713 и 7715. Конечно, обращали внимание на конкурентов, но «АгроЦентрЛиски» и Massey Ferguson на шаг впереди.

— Сегодня мы видим отличную перспективу в продвижении бренда Massey Ferguson на Кубани, — продолжает Сергей Лушников. — За несколько месяцев текущего года мы продали десять единиц техники, что говорит о востребованности машин Massey Ferguson. Также планируем увеличить объемы работы сервисной службы за счет предшественника Massey Ferguson — Challenger. В нашем крае во многих хозяйствах работают машины Challenger, поэтому надеемся взять их на обслуживание.

Выставка «ЮГАГРО» завершилась для компании «АгроЦентрЛиски» успешно. Несколько тысяч гостей мероприятия посетили стенд компании, познакомились с передовой техникой Massey Ferguson, и, по словам сотрудников филиала, как минимум четыре машины в ближайшее время будет продано в кубанские хозяйства.

Виктор БАРГОТИН



Место встречи — Ганновер

В Ганновере прошла ведущая аграрная выставка — Agritechnica 2019. Она радушно принимала сельхозтоваропроизводителей со всего мира. Клиентская делегация «АгроЦентра» получила уникальную возможность первыми увидеть беспрецедентные новинки мирового сельхозмашиностроения.

Международная выставка Agritechnica является одним из крупнейших форумов в области сельскохозяйственной техники и оборудования. В этом году в событии приняли участие порядка 3000 экспонентов из 50 стран, а количество зарегистрированных посетителей приблизилось к полумиллиону.

— Agritechnica — это главная выставка, и мы

помоги специального джойстика. За такую новацию бренд удостоился серебряной медали выставки. Роторный комбайн Fendt Ideal 10T является продолжением серий 7, 8 и 9. Мощность машины увеличилась и составляет 790 л.с. Зерновой бункер рассчитан на 17 100 литров, а скорость выгрузки зернового шнека — 210 литров в секунду. В зависимости от состояния материала в бункере может находиться от семи до десяти тонн, а его разгрузка за 85 секунд стала рекордом. На отечественный сельскохозяйственный рынок выход машины запланирован через четыре года.

— Я пятый раз посещаю выставку Agritechnica, — говорит Александр Стебнюк, глава крестьянско-фермерского хозяйства (Воронежская обл.). — Это место, где представлено несколько тысяч машин, и каждый аграрий может

подобрать технику по душе. «АгроЦентр» предложил уникальные решения для нашего хозяйства — тракторы Massey Ferguson 6713 и 7724. Машины выполняют все поставленные цели на пять баллов, но у нас появилась потребность в третьем «богатыре» — Massey Ferguson 8-й серии. В будущем планируем заполнить данный пробел с помощью компании «АгроЦентр».

Помимо уже снискавших популярность бестселлеров — телескопических и мини-погрузчиков — на стенде JCB



гостям было представлено много новинок. Одна из них — электрический Teletruk JCB 30-19E. Раньше машина выпускалась с двумя видами двигателей: дизельным и газовым. Благодаря электроприводу новая модель JCB 30-19E работает практически бесшумно и без выброса вредных веществ, что позволяет ее эксплуатировать в помещениях. Максимальная грузоподъемность погрузчика три тонны, при вылете стрелы на два метра грузоподъемность уменьшается до 1900 кг. Машина имеет огромное отличие от вилочных, или мачтовых, погрузчиков своих конкурентов — наличие боковой телеско-

пической стрелы. Она сокращает потребность в площади, на которой происходит погрузка или разгрузка.

Невозможно было пройти мимо трактора JCB Fastrac, который способен развивать скорость 167 км/ч. Он установил британский рекорд скорости в сегменте тракторов. В настоящий момент компания проектирует более мощную машину и готовится к мировому рекорду. Стоит сказать, что трактор работать в полях не будет. Этим проектом JCB демонстрирует всему миру свои амбиции, и получается у нее это здорово.

— У нас в компании работает 14 погрузчиков JCB, — говорит Анатолий Медве-



никогда ее не пропускаем, — говорит Николай Куницин, директор по продажам «АгроЦентраЛиски». — Здесь вместе с нашими клиентами мы находимся в самом центре современных сельскохозяйственных технологий, где получаем огромное количество важной и нужной для нас информации.

Делегация «АгроЦентра» посетила стенд корпорации AGCO, которая представила новинку — комбайн Fendt Ideal 10T. Машина уникальна. В ней отсутствует руль, а управление происходит при



СОБЫТИЯ

дев, заместитель генерального директора агрофирмы «Гудвилл» (Алтайский край). — Основная часть — мини-погрузчики JCB 531-70, которые по своей надежности и производительности не имеют аналогов в мире, поэтому в данном сегменте мы не обращаем внимания на другие бренды. С «АгроЦентром» постоянно посещаем подобные выставки, и новые машины в компании не заставляют себя долго ждать.

Интерес вызывают не только тракторы и машины для уборки зерновых, кормов и пропашных культур, а также техника для обработки почвы. Кроме того, большое внимание — к посевной технике и машинам по уходу за растениями.

— У каждого из наших клиентов свой взгляд на агротехнологию, — продолжает Николай Куницин. — Кто-то считает, что будущее за нулевой и минимальной обработкой почвы, а кто-то предпочитает традиционную технологию. Нашими поставщиками представлен полный спектр машин, позволяющий удовлетворить и тех, и других клиентов. И здесь, на Agritechnica, можно наглядно в этом убедиться. Все машины, которые сегодня есть на рынке, востребованы и интересны.

В качестве дилера «АгроЦентр» впервые побывал на стенде компании Horsch. Вся продукция компании производится на основе собственных разработок. Прежде всего техника проходит испытания в своих хозяйствах, затем ее продвигают на рынок. Машины Horsch не только экономят время, бережно относятся к земле, но и позволяют достичь самой высокой урожайности.

— Высокая производительность, надежность и качество — ключевые показатели эффективности сельскохозяйственной техники, — считает аграрий Олег Тимохин, руководитель хозяйства «Красная звезда» (Орловская обл., Орловский р-н).

На выставку в Ганновер он приехал за новинками, которые позволят идти его аграрному бизнесу в ногу со временем.

— Мероприятие буквально пропитано духом инноваций! — делится впечатлениями Олег Тимохин. — Компании-производители представляют здесь свои достижения грандиозно и с размахом. Я приезжаю на каждую выставку с 1999 года и всегда увожу целый багаж неоценимых и полезных знаний. Вместе с нашим дилером — компанией «АгроЦентр»



мы постоянно развиваемся, внедряем в свою работу прогрессивные современные технологии. Сейчас все нацелено на сокращение затрат в агропроизводстве. Постепенно мы начинаем вникать в тему точного земледелия

В парке «Томского фермера» три рулонника и трактор Massey Ferguson. Два года назад в хозяйстве появилась целая линейка кормозаготовительной техники Kverneland.

— Качество заготовлен-



и уже частично применяем у себя в хозяйстве. Высоко-технологичная техника в этом лучший помощник.

Владислав Береснев, председатель сельхозкооператива «Томский фермер» (Томская обл., Шигарский р-н), на выставке Agritechnica впервые, но четко представляет, что важно и нужно в данный момент для его хозяйства.

— У меня есть определенные задачи по техническому оснащению, я приехал познакомиться с новыми технологиями и ноу-хау, — рассказывает аграрий. — Наше предприятие молодое и активно развивающееся. У нас полторы тысячи гектаров, но мы не собираемся останавливаться на достигнутом. С высокопроизводительной техникой от надежного дилера легче двигаться к своей цели. «АгроЦентр» помогает нам развиваться и совершенствоваться.

ных кормов у нас теперь на высоте, — подчеркивает Владислав Береснев. — Раньше мы работали на технике российского производства и машин у нас было в два раза больше. Но производительность была в 4 раза меньше. Это о многом говорит. Например, в этом сезоне за три недели с применением техники Kverneland мы заготовили три тысячи тонн сена высочайшего качества. Наши клиенты, одна из самых крупных роботизированных ферм в нашей области, очень довольны. А мы рады надежному партнерству с «АгроЦентром». Любую запчасть и своевременную консультацию мы получаем буквально в течение нескольких часов. Сервис от дилера всегда на высоте!

Татьяна ИГНАТЕНКО,
Виктор БАРГОТИН



Один JCB хорошо, а два лучше!



Руководитель хозяйства «Советская Родина» Владимир Фоменков в преддверии 70-летнего юбилея своего предприятия сделал отличный подарок — новый фронтальный погрузчик JCB 434S.

История хозяйства «Советская Родина» берет свое начало в 1950 году, когда произошло слияние трех колхозов: «Дружба», «Объединенный путь» и «Путь к социализму». В то время земельный банк предприятия составлял 5000 га, а поголовье крупного рогатого скота превышало несколько тысяч. Спустя тридцать пять лет с момента основания «Советской Родины» хозяйство возглавил молодой руководитель Владимир Фоменков.

— В 1972 году я закончил Азово-Черноморский инженерный институт механизации сельского хозяйства, — вспоминает Владимир Фоменков. — И по распределению отправился за романтикой в Белгородскую область. Тогда мне хотелось перемен, поэтому переезд совсем не смущал, а работа на новом месте с

первых дней вдохновляла.

Сегодня «Советская Родина» — это 12 000 га земли, где 400 сотрудников успешно развивают мясное и молочное животноводство, а также растениеводство. Поголовье

крупного рогатого скота насчитывает 6500 голов, 2000 из которых — дойное стадо. Четыре молочно-товарные фермы производят 40-50 т молока в сутки.

— За эти годы наше



предприятие изменилось в лучшую сторону, — продолжает Владимир Фоменков. — И одну из главных ролей в переменах сыграла компания «АгроЦентр». Дилер несколько лет назад помог нам в решении важнейшего вопроса — приобретении надежного универсального фронтального погрузчика JCB 434S.

Фронтальный погрузчик JCB 434S заменил в хозяйстве «Советская Родина» китайский и отечественный погрузчики. Машины устаревали и перестали справляться со своей главной задачей — перемещением и трамбовкой силоса.

— Тогда мы и обратились в «АгроЦентр» с призывом о помощи, — говорит Владимир Фоменков. — Сотрудники компании предложили провести демонстрационный показ фронтального погрузчика JCB 434S. Несколько дней машина работала в хозяйстве, после чего у нас возникло единогласное мнение о приобретении «черно-желтого» труженика. За два года фронтальный погрузчик JCB 434S наработал две тысячи моточасов. Помимо трамбовки силоса машина работала на погрузке и разгрузке навоза, выполняла строительные работы, очищала дороги от снега и выравнивала их.

Со временем одного фронтального погрузчика «Советской Родине» стало не хватать. В преддверии своего 70-летнего юбилея в 2019 году местные аграрии купили еще один JCB 434S.

— Фронтальными погрузчиками JCB 434S мы полностью довольны, — подытоживает Владимир Фоменков. — Большое спасибо компании «АгроЦентр» за своевременную помощь, профессионализм в своем деле, оперативное сервисное обслуживание и индивидуальный подход к каждому клиенту. Мы постоянно растем, обновляем свой автопарк, и совершенно не удивлюсь, если в будущем появится потребность в третьем богатыре JCB. Поэтому совместно с «АгроЦентром» мы планируем и дальше обновлять свой автопарк.

Виктор БАРГОТИН



Два в одном

Впервые шарнирно-сочлененные погрузчики с телескопической стрелой появились на российском рынке, когда компания JCB представила модель Telemaster TM310. Машины быстро стали востребованы среди российских аграриев. В ответ на признание JCB расширила линейку и предложила две новые машины — TM320 и TM320S.

Конструкция этих моделей уникальна. Английские инженеры сумели объединить в одной машине возможности фронтального шарнирно-сочлененного и телескопического погрузчиков.

— От фронтального прародителя погрузчики TM320 и TM320S получили маневренность за счет шарнирного сочленения полурам, — рассказывает Сергей Дорофеев, менеджер отдела продаж Курского филиала «АгроЦентраЛиски», — а также высокую мощность и повышенные тяговые характеристики. От телескопического погрузчика машинам досталась возможность поднимать грузы на большую высоту.

Надежная стрела погрузчика с U-образным штампованным профилем оснащена полностью сварными закрывающими пластинами, которые обеспечивают высо-

чайшую прочность, и устанавливается на усиленной балке погрузчика.

— Этим машинам сносу нет, — продолжает Сергей Дорофеев. — Усиленный центральный шарнир воспринимает как вертикальные, так и горизонтальные нагрузки, гарантируя максимальную

прочность и долговечность. Усиленные крепления обеспечивают максимально надежную опору и прочность специализированных мостов JCB. Благодаря складной конструкции заднее сцепное устройство не ударяется о землю при работе на склонах или неровной поверхности. Защитные пластины вдоль днища позволяют предотвратить повреждение двигателя и трансмиссии от ударов.

Модели TM320 и TM320S грузоподъемностью 3200 кг и с высотой подъема стрелы 5,2 м. Отличаются они мощностью двигателя — 97 и 108 л.с., производительностью гидравлики — аксиально-поршневой насос на 140 и 160 л/мин, а также трансмиссией — 6-скоростная 40 км/ч с блокировкой

гидротрансформатора на 4-6 или 2-6 скорости.

Модель 320S в стандартной комплектации имеет функцию амортизации стрелы. Для погрузчика также предусмотрены разные варианты рабочего освещения и навесного оборудования. Наличие каретки и гидравлического замка делает процесс смены и закрепления навесного оборудования максимально простым и безопасным. Оператору при этом даже не нужно выходить из кабины. Система блокировки гидротрансформатора TorqueLock и возможность переключения передач с помощью джойстика обеспечивают непревзойденный комфорт и эффективность работы оператора.

Анна БОРДУНОВА





Настолько богаты, что готовы платить трижды?

Создать условия, в которых техника будет бесперебойно работать и приносить максимальную прибыль, — в этом компания «АгроЦентр» видит свою главную задачу.

За оригинал!

Оригинальные запасные части изготавливаются только из проверенных материалов при строгом техническом контроле качества. Высочайшие эксплуатационные характеристики обеспечивают самые современные технологии, что значительно увеличивает потребительские свойства запасных частей, гарантирует их идеальную совместимость с техникой, качество запасных частей и комплектующих в течение всего срока эксплуатации. Покупать оригинальные запасные части и ставить их у неофициального дилера или самостоятельно — необдуманный и экономически нецелесообразный шаг.

Оригинальная запасная часть, установленная официальным дилером с применением оригинальных масел и смазочных материалов, дает возможность получить гарантию как на саму деталь, так и на проведенные работы. Неквалифицированная установка запчастей ускоряет их износ и ведет к высоким рискам повторного, более

дорогостоящего ремонта и длительного простоя. Кроме того, установленные детали низкого качества не соответствуют требованиям завода-изготовителя по качеству обработки поверхностей, по допускам и посадкам. Прецизионные пары деталей работают с дополнительными нагрузками, как следствие — падает мощность и значительно снижается экономичность машины в целом. «Серые запчасти» не могут удерживать смазку, что ведет к задирам, ускоренному износу запчастей, находящихся в сопряжении. В таком случае замены будут требовать уже обе детали.

На определенных видах работ после установки запасных частей требуется как механическая, так и электронная калибровка. Этими знаниями, а также специнструментом и необходимым программным обеспечением обладает только официальный дилер.

RP – улучшай машину за счет завода-изготовителя

Ведущие заводы-производители сельхозтехники ведут постоянную работу над

улучшением качества, надежности и безопасности комплектующих. В рамках таких работ выпускаются программы по улучшению продукта (RP – Rectification Programs), которые представляют собой установку деталей, комплектующих, программного обеспечения за счет завода-изготовителя! Действуют программы как в гарантийный, так и в послегарантийный период и распространяются на машины, которые находились на постоянном обслуживании у официального дилера.

Приоритет — официалам!

Обучен, компетентен, вооружен техническими средствами и обладает самыми современными знаниями. Дилерские компании уделяют большое внимание специализированным обучением и повышению квалификации сервисного персонала. Ежегодно дилер вкладывает в специализированные обучения сервисного персонала суммы, соразмерные платным обучением в лучших университетах страны. Сервисные центры оснащают современным компьютерным программным обеспечением, позволяющим быстро идентифицировать ошибки электронных систем машины. За качество выполняемых работ и за поставленные оригинальные части

и масла официальный дилер отвечает по закону не только денежными средствами и имуществом, но и многолетней репутацией.

Все идет по плану!

Планово-предупредительный ремонт (ППР) значительно ниже по стоимости. Во время проведения работ по ремонту и регламентному обслуживанию официальный дилер проводит также ряд контрольных замеров и осмотров. По факту выполнения таких работ дает заключение и рекомендации по правильному использованию машины, планируемому виду обслуживания и ремонта. Работы проводятся в межсезонье, во время отсутствия полевых работ. Система ППР предотвращает прогрессирующее износ оборудования, устраняет возможность аварийного выхода его из строя, дает возможность спланировать ремонтные работы и выплнить их в кратчайшие сроки.

Таким образом, создаются необходимые условия для эффективного использования техники: увеличивается время ее работы, сокращается стоимость обслуживания, улучшается качество ремонтных работ.

Акции и спецпредложения — возможность сэкономить.

Желательно отслеживать информацию по акционным

«АГРОЦЕНТР» РЕКОМЕНДУЕТ

предложениям, межсезонным скидкам (скидка за ранний заказ), приобретать запчасти укрупненными партиями (скидка за объем), заключать сервисный контракт на полугодовое или годовое обслуживание. Такой вид контракта предусматривает не только льготные условия при покупке запчастей, но и приоритетное лояльное обслуживание со стороны дилера.

Дилер и производитель в течение года делают выгодные спецпредложения. Чтобы не тратить время на поиск таких сообщений, необходимо попросить дилера включить ваши контакты в рассылку. Также можно воспользоваться сайтом дилера или производителя и подписаться на рассылку спецпредложений.

Доверьтесь дилеру

На некоторых видах машин установлена телеметрия (например, оборудование JCB имеет бесплатный стандартный пятилетний контракт телеметрии и дистанционного контроля). В таком случае не

потребуется тратить трудовые ресурсы на контроль времени регламентного обслуживания машин. Дилер самостоятельно отследит и своевременно напомнит о наступлении регламентного обслуживания.

Важно: сохраняйте документы по официальному сервисному обслуживанию на протяжении всего жизненного цикла машины!

На машины, которые обслуживаются неофициально, не вносится и не сохраняется информация по сервисному обслуживанию и ремонту в гарантийных и послегарантийных системах производителя и дилера, что приводит к значительному снижению стоимости машины на вторичном рынке. Сохраняя полный пакет документов по сервисной истории, вы гарантированно получите более высокую цену при перепродаже машины или покупке новой машины по системе TRADE IN.

При постоянном техническом обслуживании у офици-



ального дилера в течение всего жизненного цикла машины клиент может пользоваться программами лояльности завода-изготовителя GOOD WILL. Это позволяет получить особые, льготные условия по приобретению оригинальных запчастей и проведению дорогостоящих ремонтов в послегарантийный период.

В конечном счете использование оригинальных запасных частей и официаль-

ного дилерского сервисного обслуживания позволяет сократить затраты на обслуживание, уменьшить возможность несчастных случаев, увеличить срок службы машины, а также повысить ее остаточную стоимость.

*Алексей ГРИГОРЬЕВ,
дипломированный инженер,
исполнительный директор
«АгроЦентраЗахарово»*

Пример

(Тюменский филиал «АгроЦентраЗахарово»)

Двигатель JCB 20 000 моточасов с заводским хонем (обслуживался 90% времени у официального дилера: своевременное техническое обслуживание и ремонты с применением оригинальных запасных частей и технических жидкостей). Первый капитальный ремонт двигателя: стоимость запасных частей

составила 62 357,75 руб. (без учета технических жидкостей). Время простоя — шесть рабочих дней. Прогнозируемое время следующего капремонта — 30 000–35 000 моточасов (при сохранении официального обслуживания).

Двигатель JCB 9500 моточасов (не обслуживался у официального дилера в постгарантийный период). Первый капитальный ремонт двигателя: стоимость запасных частей составила 240 тыс. руб. (без учета технических жидкостей). Дополнительные затраты — 40 тыс. руб. (расточка блока, втулок и постели распределвала,

коленвала). Время простоя — 11 рабочих дней. Такого рода ремонт не даст эффекта нового двигателя и повлечет значительное сокращение остаточного ресурса. Прогнозируемое время повторного капремонта 15 000–17 000 моточасов. С большой долей вероятности потребует замена дорогостоящего блока в сборе.



Оригинальные смазочные материалы

от официального дилера — лучший выбор
для вашей техники



Оригинальные смазочные материалы AGCO Parts и JCB:

- специально разработаны для эксплуатации в тяжелых условиях;
- соответствуют требованиям всей линейки модельного ряда техники;
- максимально перекрывают потребности в смазочных материалах;
- гарантируют эффективную защиту даже в экстремальных условиях;
- обладают «запасом» защитных свойств;
- позволяют оптимизировать расходы на обслуживание техники, минимизировать затраты на плановый ремонт и предупредить поломки;
- разработаны с учетом российских особенностей климата, качества топлива, периодичности обслуживания и режима эксплуатации техники;
- уникальны для сельскохозяйственного сектора с точки зрения качества базовых масел и используемых присадок



Уникальная серия оригинальных смазочных материалов включает в себя моторные, трансмиссионные, гидравлические, универсальные трансмиссионно-гидравлические масла и смазки для всей линейки техники

Более подробную информацию можно получить во всех сервисных центрах ГК «АгроЦентр» или на нашем сайте www.agrocentr.ru в разделе «Спецпредложения»

Сканируйте QR код
и зайдите на страницу
«Спецпредложения»



Анонсы

Январь — февраль

Поездка группы клиентов на предприятие компании Horsch Германия

Февраль

Поездка группы клиентов на завод корпорации AGCO Китай

11-13 февраля

Обучение по технике Gustrower Академия DEULA, Германия

Март

Обучение в Германии по технике и технологиям Horsch для сотрудников отдела продаж дилерских компаний

12+

AGROЦЕНТР

Издатель: ГК «АгроЦентр»

Главный редактор
Светлана Ивановна Вебер

Адрес редакции: 305004, г. Курск,
ул. Радищева, 79А, т. +7 (4712) 39-26-60
news@agrocentr.ru

Подписано в печать 30.12.2019 г.
Отпечатано в ООО «Издательский дом «ВИП»
Адрес: 305007, г. Курск,
1-й Моковский проезд, д. 5
Тираж номера 999 экз. Заказ № _____
Распространяется бесплатно