

AGRO ЦЕНТР News

07/2020 | Корпоративное издание компании «АгроЦентр» | №45

Хватит жертв! Как сберечь технику, время и деньги



»»» стр. 8-9

Расширяем границы.
Новые подразделения
«АгроЦентра» открылись
в Кемерово и на Алтае

»»» стр. 2



Красный – цвет жизни.
Первый опрыскиватель
Horsch Leeb PT 330
начал работать в Сибири

»»» стр. 5



Крылатый защитник!
Самоходный опрыскиватель
Massey Ferguson 9335 шагает
по регионам

»»» стр. 6-7

Дмитрий Архипцев:
«С 6-го класса
я в семейном бизнесе»

»»» стр. 11



Расширяем границы!

«АгроЦентрЗахарово» расширяет границы! Новые обособленные подразделения открылись в Кемеровской области и в Алтайском крае.

Обособленное подразделение — это компактный офис и маленькая сплоченная команда. Сотрудник Максим Грузин более трех лет работал менеджером в «АгроЦентре». Теперь руководит подразделением в Кемеровской области. Коллектив пока небольшой — он и инженер Александр Радушко.

— Раньше, чтобы помочь

клиентам, инженеры приезжали из Новосибирского филиала, — рассказывает Максим Грузин. — 260 км — расстояние нешуточное. А если агарию нужна была срочная помощь в пять утра, это вызывало затруднения.

Теперь инженер Александр Радушко готов в любое время настроить или реанимировать технику в поле и на ферме.

— Мы ждем всех в нашем новом офисе, — говорит Максим Грузин. — Здесь уже формируется склад запасных частей и необходимых расходных материалов. Можно заказать современную технику известных брендов, среди которых Massey Ferguson, Kverneland, Fendt, Valtra, Degelman, Einbock, Annaburger, Zaffrani, Valley, Horsch, которые заслужили доверие агариев.

В с. Кулунда обособленным подразделением руководит женщина с алтайским характером. Ирина Снегирева держит все в нежных, но сильных руках.

— Современные агарии хотят работать в оперативном режиме, — говорит Ирина Снегирева, — поэтому наша задача — быстро и грамотно оказать помощь в выборе сельскохозяйственной техники и предоставить качественный сервис.

В команде Ирины три человека — сервисные инженеры и менеджер по продажам запасных частей. Все работают с большим интересом и любовью к делу. Охват работы нового подразделения — 13 районов, более 200 км.

— Большой популярностью в нашем регионе пользуются телескопические погрузчики JCB, а также тракторы Massey Ferguson 6, 7 и 8 серий. Кулундинский район — это степная зона, где в больших объемах выращивается подсолнечник, поэтому жатки Zaffrani тут необходимы. Фермеры очень довольны этой техникой.

Наши адреса:

Кемеровская обл., Кемеровский р-н, п. Металлплощадка, ул. Воскресенская, д. 5-3, тел. 8-913-460-05-04;

Алтайский край, Кулундинский р-н, с. Кулунда, ул. Энергетиков, стр. 3, тел. 8-913-255-53-63.

Дарья ДЕНИСОВА

Счастливая команда



Липецкий филиала «АгроЦентраЛиски» поставил сразу три телескопических погрузчика JCB 541-70 Agri plus в хозяйство «Раненбургъ».

«Раненбургъ» развивает растениеводство в Рязанской, Тамбовской, Липецкой областях и охватывает 100 000 га земли. Здесь выращивают зерновые и бобовые культуры. В работе уже несколько лет используют погрузчики JCB, которые поставляет «АгроЦентраЛиски».

— Нас устраивают качество и работоспособность техники JCB, — говорит главный инженер хозяйства «Раненбургъ» Сергей Беда.

— Большое значение для нас имеет удобное расположение сервиса «АгроЦентра» и наличие склада запасных частей.

Конструкция шасси JCB 541-70 Agri plus обеспечивает устойчивость и высокую грузоподъемность. Погрузчик имеет полный привод, кото-

рый помогает при работе на сложных участках. Мощность техники 130 л.с., грузоподъемность 4100 кг, высота подъема ковша 7 м.

— Погрузчики JCB планируют использовать в хозяйстве для погрузки зерна и отгрузки его на склад, — рассказывает руководитель Липецкого филиала «АгроЦентраЛиски» Владимир Полозков. — Зерновой толкатель 10 FNT и зерновой ковш объемом 2,5 м³ помогут механизатору справиться со всеми сложными задачами. Универсальная каретка погрузчиков JCB позволит использовать машину с различным навесным оборудованием. Замок-каретка ускорит работу специалиста, который может даже не выходить из кабины, чтобы поменять навесное оборудование.

Дарья ДЕНИСОВА



«Мокрое» дело

Липецкий филиал «АгроЦентраЛиски» провел демонстрацию пресс-подборщика Kverneland 6250 и трактора Massey Ferguson 6713, которые прекрасно сработались в паре.

Демонстрация прошла на полях агропредприятия «Мокрое», расположенного в Липецкой области Лебедянского района. В хозяйстве содержат более 8000 голов КРС и обрабатывают 22 000 га земли,

выращивают собственные корма для коров. В автопарке хозяйства более 300 единиц современных машин.

— Мы давно сотрудничаем с предприятием «Мокрое», — рассказывает руководитель

Липецкого филиала «АгроЦентраЛиски» Владимир Полозков. — Здесь всегда делают ставку на качество и выбирают лучшую технику, которая экономит время и производственные расходы. Демонстрация пресс-подборщика Kverneland 6250 и трактора Massey Ferguson 6713 проходила два дня. Работали на заготовке сена. В первый день удалось заготовить 74 рулона, во второй — более 100!

Пресс-подборщик Kverneland 6250 формировал рулоны в среднем за 45-50 секунд. Это отличный результат, говорят специалисты. При этом трактор Massey Ferguson 6713 мощностью 132 л.с. работал со скоростью от 7 до 10 км/ч. Сотрудники заметили существенную экономию топлива. Она составила 35% по сравнению с аналогами техники.

— Эта пара сработала на отлично, — делится главный инженер предприятия Виктор Светенков. — Важно, что пресс-подборщик Kverneland 6250 имеет две системы обвязки рулонов: шлагатом и сеткой. Это обеспечивает сохранность культуры, защиту от влаги и удобство при транспортировке. Рулоны формируются моментально, простая техника нет. А что главное в нашем деле? Скорость, качество и результат.

Пресс-подборщик Kverneland 6250 и трактор Massey Ferguson 6713 не оставили ни тени сомнений. Сразу после демонстрации они остались в хозяйстве и сегодня трудятся на солнечных полях «Мокрого».

Дарья ДЕНИСОВА

Мощное пополнение

Предприятие «Азот-Агро» (Кемеровская обл.) в своем производстве использует современную почвообрабатывающую, посевную и уборочную сельхозтехнику. До недавнего времени все эти агрегаты нуждались в мощной тяговой технике. Компания «АгроЦентрЗахарово» решила непростой вопрос аграриев и поставила на предприятие шесть тракторов Massey Ferguson 7724S и 8737S.

Машины планируется использовать на всех этапах сельскохозяйственных работ в хозяйстве «Азот-Агро». Тракторы будут задействованы во время подготовки почвы — боронования, дискования, прикатывания, посевных работ, в агрегате с опрыскивателями, а также для транспортировки различных грузов, в том числе посевного материала и зерна после уборки.

Massey Ferguson 7724S оснащены двигателями вто-

рого поколения AGCO Power объемом 7,4 л с электронным управлением. Они оборудованы новейшими системами автоматического вождения и телеметрическими системами, которые обеспечивают экономию топлива, снижение износа деталей и уменьшение расхода семян и удобрений.

Тяжелые тракторы Massey Ferguson 8737S с бесступенчатой трансмиссией являются надежными помощниками для точного земледелия.

Двигатели AGCO Power мощностью до 370 л. с. создают внушительную тягу и при этом демонстрируют лучшее в отрасли соотношение мощности и массы. Машины сочетают в себе высокую производительность с простой и надежной конструкцией, что делает их отличными помощниками в работе фермерских хозяйств разной величины.

— Мы в полной мере оказываем услуги по агрономическому консультированию

для создания экономически обоснованной агротехнологической карты, — говорит Рамиль Мужбатуллин, генеральный директор предприятия «Азот-Агро». — Наши специалисты эффективно используют мировые и отечественные практики земледелия, агрохимии и растениеводства, которые помогают фермерам повышать урожайность и улучшать качество почвы. Для нас принципиально важно использовать современные технологические машины, способные раскрыть весь потенциал почвы. Именно этим был обоснован наш выбор в пользу «АгроЦентрЗахарово» и техники Massey Ferguson.

Виктор БАРГОТИН



JCB создает настроение на большие дела

Весна 2020 года в Омской области началась с оранжевого настроения.

«АгроЦентрЗахарово» стал официальным дилером бренда JCB в регионе.

Многие аграрии области уже сделали выбор в пользу многофункциональности уникальных погрузчиков солнечного бренда.

Телескопические погрузчики JCB — традиционные фавориты фермеров во всем мире. Машины способны обеспечить максимальную производительность, обладают высоким коэффициентом соотношения мощности к массе и отличной управляемостью.

— У JCB мощный двигатель и эффективная гидросистема, — рассказывает Александр Калачев, менеджер «АгроЦентрЗахарово». — Погрузчики выгодно отличаются от конкурентов экономичной эксплуатацией, качеством сборки, высокой остаточной стоимостью и долговечностью в использовании.

Машины универсальны. Подходят для холдингов и маленьких фермерских хозяйств. Главное преимущество телескопов JCB — собственное производство внутренних компонентов. Двигатели, мосты, гидроприводы, узлы и агрегаты изготавливаются на одном заводе. Производитель готов предложить широкий ассортимент продукции разных моделей и модификаций.

— Клиент может подобрать для себя оптимальную машину и не переплачивать за ненужные опции, — продолжает Александр Калачев. — В этом сезоне уже отгрузи-

ли в хозяйства нашей области JCB 536-60 Econ, JCB 536-60 Standart, JCB 541-70 Agri и JCB 535-95 Agri Super. У каждого фермера свои задачи и потребности. Вместе с производителем техники мы можем их удовлетворить. Теперь в статусе официального дилера сделать это гораздо легче.

Погрузчики JCB 536-60 Econ и JCB 536-60 Standart завоевали популярность благодаря своей надежности. Грузоподъемность моделей 3,6 т. Рабочая длина выдвижной стрелы 3,3 м. На погрузчики установлен двигатель DIESELMAX мощностью 100 л.с. Коробка передач PowerShift позволяет с легкостью управлять техникой. А колесная формула 4x4x4 с крабовым ходом и крутым поворотом придает особую маневренность и мобильность.

JCB 535-95 Agri Super представляет собой полноразмерный телескопический погрузчик с максимальной досягаемостью 9,5 м. Вылет стрелы — главная особенность модели, которая привлекла внимание многим аграриям. У машины просторная кабина с круговым обзором, регулируются кресло и рулевая колонка. Погрузчик может ехать со скоростью 40 км/ч, при этом оборудован мощным

и легким монолитным шасси и защитой днища.

Выбор в пользу мощности сделали в КФХ Василенко. Земельный банк семейного агропредприятия 11 000 га. Здесь много лет успешно ведут сельскохозяйственный бизнес отец и сын. Выращивают зерновые и технические культуры. Большая часть урожая уходит на экспорт. Например, рапс и лен пользуются особой популярностью у китайцев. Работа кипит на зерновом току ежедневно. Нужна сильная техника. Грузоподъемность JCB 541-70 Agri — свыше 4 т. У конкурентной погрузочной техники, которая работает в хозяйстве не первый год, такой возможности нет. Стал вопрос о приобретении нового погрузчика.

— Нам нужен был мощный погрузчик, а компания «АгроЦентрЗахарово» предложила конкурентную сделку и отличные условия, — рассказывает Дмитрий Василенко, сын-фермер, один из руководителей хозяйства. — JCB 541-70 Agri незаменим для тяжелых работ, мы это поняли сразу. Огромный зерновой ковш 2,88 м³ выгодно отличает этот погрузчик от других. У нас он всего месяц, но уже завоевал симпатии. Своим

солнечным видом, высокой работоспособностью и особой силой он создает настроение на большие дела.

Сейчас в КФХ ремонтируют подъездные пути к зерновым складам. Ведутся капитальные строительные работы по укладке плит. А значит, настало время JCB 541-70 Agri. К главным техническим характеристикам погрузчика относятся максимальный вес, который способна поднять спецтехника, и высота разгрузки. Как и все остальные машины JCB, данная модель оборудована функцией исключения перегрева. Она позволяетrationально использовать технику в сложных условиях. Сама машина весит 7,6 т. Стандартная стрела обладает высотой выгрузки 7 м.

В отличие от конкурентов, вся техника JCB поставляется с премиальными шинами MICHELIN. Среди других важных плюсов — гидравлический привод навесного замка, электроподогрев блока ДВС и система онлайн-мониторинга машины.

— Начинаем испытывать погрузчик на пределе грузоподъемности, — говорит Николай Василенко, отец-фермер, он отвечает за работу с техникой и зерновой ток. — Вес плит свыше 4 т, JCB справляется с укладкой. Это радует! А значит, совсем скоро в хозяйстве появятся новые дороги к зерновым складам. Работать на благо развития АПК — наша задача. Стараемся серьезно относиться к своему делу, и техника нужна надежная и мощная. С JCB нам по пути и настроение всегда хорошее!

Татьяна ИГНАТЕНКО

Цвет жизни Horsch



Новосибирский филиал «АгроЦентраЗахарово» осуществил отгрузку первого в России самоходного опрыскивателя Horsch Leeb PT 330. Счастливым обладателем новинки стало хозяйство «Крутишинское» (Новосибирская обл., Черепановский р-н).

Руководитель сельхозпредприятия Яков Бахман тщательно и щепетильно подходит к вопросу приобретения техники. Для эффективной работы выбирает только передовые технологии.

— Руководим хозяйством вместе с братом, продолжая дело, начатое нашим отцом, — рассказывает аграрий. — Работу знаем досконально, поскольку с самого детства вместе с механизаторами трудились в поле. Выросли в этом коллективе и хотим сделать жизнь каждого сотрудника лучше. Облегчить труд сегодня помогают современные технологии и высокопроизводительная техника.

Впервые самоходный опрыскиватель Horsch Leeb PT 330 Яков Бахман увидел на одном из YouTube-каналов. По его словам, изучать, выбирать, сравнивать все интересные новинки сельхозтехники посредством Всемирной паутины — его слабость.

— Когда меня спрашивают, чем привлек Horsch Leeb PT 330, всегда отвечаю: он невероятно красив, я просто влюбился в него! — смеясь, продолжает Яков Бахман. — А если серьезно, мотивацией для совершения покупки было много: рабочая ширина штанги до 36 м, объем емкости 5000 л, клиренс регулируется от 140 до 160 см. Но главное, что это Horsch! Импонирует и

близка философия компании — с любовью к земле. Они создают инновационные сельхозмашины отличного качества и высокой ценности для земледелия.

В производстве самоходных опрыскивателей Horsch не новичок. В европейских странах у компании давно лидирующие позиции по продажам не только опрыскивателей, но и другой сельхозтехники. Два года назад «АгроЦентр» стал официальным дилером Horsch в России. За это время техника яркого бренда полюбилась многим.

— Прицепные опрыскиватели Horsch с успехом работают в хозяйствах наших клиентов, — рассказывает Антон Близнюк, руководитель Новосибирского филиала «АгроЦентраЗахарово». — Horsch Leeb PT 330 — первый самоходный опрыскиватель, проданный в России. В его конструкции много уникальных решений: подвеска штанги на параллелограмм с пневматической амортизацией и компенсацией, защита форсунок от механических повреждений и ветра, электро-гидравлическая система управления с автоматической центровкой задней оси и блокировкой при движении по дороге.

Продолжать список преимуществ можно бесконечно. Самоходный опрыскиватель

отличается точным и выверенным положением штанги. При высокой скорости выдерживает минимальное расстояние до почвы или растений в 30 см, что позволяет качественно и производительно делать обработку. У сельхозмашины бесступенчатая настройка ширины колеи от 2,25 до 3 м. Сердце опрыскивателя — 6-цилиндровый двигатель MTU (Mercedes), мощностью 326 л.с., объемом 7,2 л. На машине установлена навигация Trimble, а скорость передвижения агрегата по полю может достигать 60 км/ч.

— На заводе компании Horsch обеспечен полный цикл производства опрыскивателей: от конструирования новых моделей до испытания

готовой продукции, — продолжает Антон Близнюк. — Прежде чем пустить продукт в производство, он проходит много испытаний, при которых особое внимание уделяется современным агротехнологиям.

В «Крутишинском» решились на покупку не сразу. С того момента как Яков Бахман впервые увидел самоходный опрыскиватель в Интернете, прошло два года. Как и положено любым чувствам, проверка временем пройдена. Первоначальное желание приобрести машину не исчезло, а только укрепилось.

— Я посещал завод компании-производителя техники в Германии, лично общался с собственником Михаэлем Хоршем, — говорит Яков Бахман. — Его позиция проста: брать для сборки машин только лучшее. Например, двигатель, насос, шланги, навигацию. Все запчасти и комплектующие от разных производителей, зарекомендовавших себя на рынке. Тщательно изучив процесс производства опрыскивателей на заводе, я лично убедился: Horsch Leeb PT 330 — передовой и качественный, нам подходит!

На пороге очередного аграрного сезона в «Крутишинском» на самоходный опрыскиватель большие планы: повысить эффективность работы и обеспечить комфорт в использовании. В хозяйстве Horsch Leeb PT 330 заменит сразу четыре опрыскивателя отечественного производства. А красотой и работоспособностью будет радовать своего покупателя.

Цвет бренда — красный — символизирует энергию и силу, его еще называют цветом жизни.

Татьяна ИГНАТЕНКО





Крылатый защитник

В конце мая стартовала серия демопоказов самоходного опрыскивателя Massey Ferguson 9335. «АгроЦентр» познакомил с моделью аграриев сразу в нескольких регионах.

Massey Ferguson 9335 — машина новая для России. Какие же инженерные решения, воплощенные в ней, способны сделать отечественный агробизнес еще эффективнее?

Опрыскиватель оборудован двигателем AGCO Power 66CW3 объемом 6,6 л и мощностью 200 л.с. Высокий крутящий момент на низких оборотах двигателя позволяет работать на оптимальной скорости при оборотах двигателя менее 2000 об/мин. Данная технология делает машину одной из самых экономичных в своем классе. Полный привод с перекрестной гидравлической схемой работы, двумя насосами и четырьмя колесными моторами обеспечивает полноценную передачу крутящего момента.

— Уникальная технология, запатентованная корпо-

рацией AGCO, — центральная рама штанги с маятниково-роликовой подвеской, — гово-

рит Андрей Крупенин, руководитель Тамбовского филиала «АгроЦентрЛиски». — Она

обеспечивает плавность хода с меньшим износом компонентов. Другая интересная и не менее важная особенность — возможность отклонения хвостовиков штанги в разных направлениях при встрече с препятствием, что позволяет штанге возвращаться в рабочее положение без риска повреждений.

В стандартной комплектации Massey Ferguson 9335 оснащен датчиками автоматического поsekционного отключения штанги. Совместно с навигационным оборудованием это экономит химический раствор при работе на краю поля, а также исключает повторное опрыскивание обработанных участков.

— Отдельного внимания заслуживает высокий клиренс — 1,65 м, — рассказывает Денис Тарасенко, руководитель Белгородского филиала «АгроЖентрЛиски». — Благодаря этому можно обрабатывать культуры даже на поздних стадиях вегетации. 30-метровая штанга с девятью секциями с запатентованной системой копирования рельефа четко



[«АГРОЦЕНТР» РЕКОМЕНДУЕТ]

выдерживает заданное расстояние до почвы или расстояния. Бак объемом 3500 л очень удобно заправляется: собственная помпа заполняет его буквально за три минуты.

Гибкость рамы опрыскивателя обеспечена швеллерной конструкцией без единого сварного шва. Для комфорта и безопасности оператора, как и на всех современных опрыскивательях, кабина обрудована системой избыточного давления и угольным фильтром, защищающим от воздействия химии. Система автопилота AutoGuide 3000 позволяет оператору сконцентрироваться на главных рабочих процессах.

В Белгородской области демопоказ Massey Ferguson 9335 состоялся на базе хозяйства «Казинское» (Валуйский р-н).

— Предприятие обрабатывает порядка 3000 га, — рассказывает Денис Тарасенко. — И эта машина подошла ему по всем параметрам. В хозяйстве есть и

6-метровые сеялки, так что можно обеспечить технологическую колею при 30-метровом захвате опрыскивателя.

По соседству, в Курской области, машину оценили в деле на полях компании «ТрейдАгроСервис» (Золотухинский р-н).

— Во многих хозяйствах уже есть самоходные опрыскиватели, — рассказывает Игорь Шахов, руководитель «ТрейдАгроСервиса». — Мы немного отстаем, хотя понимаем, что такой опрыскиватель, как Massey Ferguson 9335, необходим для грамотного ведения сельского хозяйства. За ним будущее!

Сегодня предприятие обрабатывает более 7000 га, выращивает ячмень, пшеницу, сою, кукурузу, подсолнечник и рапс. Механизатор Александр Коробков уже шесть лет трудится в хозяйстве. Родные поля он знает как свои пять пальцев.

— Отличная машина! — комментирует Александр Коробков. — Достаточно

задать нужные параметры, опрыскиватель сам выбирает колею и уверенно идет по полю. На скорости 22 км/ч у нас расход препарата составил 100 л на гектар. Очень помогает в работе терминал AutoGuide 3000.

В Тамбовской области машина показала себя на поле КФХ «Петрово». Здесь на 3000 га выращивают подсолнечник, кукурузу, ячмень, сою, пшеницу и другие культуры.

— В нашем автопарке сегодня работают четыре прицепных опрыскивателя, — говорит Владислав Петров, заместитель руководителя хозяйства. — Мы стараемся идти в ногу со временем, постоянно обновляем парк. Работой опрыскивателя Massey Ferguson 9335 после демопоказа остались довольны. Машина надежная, экономичная, производительная и комфортная. Большшим плюсом является ее высокий клиренс (1,65 м) и бесступенчатая гидравлическая регулировка колеи в диапазоне

от 2,8 до 3,2 м. Это позволяет использовать опрыскиватель практически в любой области растениеводства.

Оценили новинку и аграрии Пензенского края.

— Мы продемонстрировали Massey Ferguson 9335 на базе «АПК Нечаевский» (Мокшанский р-н), — рассказывает Али Умаров, руководитель Пензенского филиала «АгроЦентразахарово». — Впервые привезли эту модель в регион, уже шесть хозяйств заинтересовались машиной. Неудивительно, ведь это один из лучших примеров оптимального соотношения цены и качества.

Показы самоходного опрыскивателя Massey Ferguson 9335 продолжатся и в других регионах. Многие приобретут новинку, а значит, есть все основания ждать еще лучших урожаев и эффективного бизнеса!

Александр КУТИЩЕВ,
Виктор БАРГОТИН,
Дарья ДЕНИСОВА



Техника, время или деньги? Хватит жертв!



То, что объемы и качество производства, а вместе с тем и крепкие позиции предприятия на рынке напрямую зависят от оснащенности современной техникой, уже стало «общим местом». Каждый год на российских полях звучит все больше породистых моторов: тракторы, комбайны, сеялки от признанных мировых брендов, по уровню технологий приближающиеся к произведениям космической отрасли, пополняют парки и КФХ, и гигантских холдингов. Между посевной и уборочной ежегодно гремят по регионам Дни поля, и если не всегда на них везет с погодой, то сияющие глаза спикеров компенсируют скрывшееся солнце.

Разумеется, вооружение качественной техникой приносит ощутимые результаты. Достаточно взглянуть на динамику развития аграрной отрасли за последнее время.

Институт конъюнктуры аграрного рынка (ИКАР) приводит следующие данные: на рынке зерна по итогам первой половины сезона 2019/2020 прогнозируется рекордный урожай продовольственной пшеницы и прирост показателей по другим культурам. Причиной называют расширение посевных площадей и увеличение урожайности.

Прирост производства товарного сырого молока аналитики прогнозируют на 4-4,5%. Ключевой причиной называют увеличение производительности животных.

Но мы-то знаем, что на самом деле стоит за этим. Аграрии наращивают посевые площади, потому что, приобретая современную высокопроизводительную технику, становятся способны обработать за тот же срок больше земли. Урожайность растет, потому что современная техника лучше обрабатывает почву, точнее и аккуратнее

сеет, прицельнее вносит удобрения и СЗР. А на выходе получаются еще и отличные корма, благодаря которым увеличивается продуктивность скота.

Но «головокружение от успехов» таит в себе одну опасность. За громкими лозунгами и большими цифрами часто ускользают детали, от которых в стратегическом плане напрямую зависит сохранение и развитие позитивных тенденций. Да, предприятия вооружаются новыми машинами, но в большинстве случаев

продолжают работать по экстенсивному принципу. Иными словами, многие еще не научились (или, увы, даже не стремятся научиться) использовать современную технику с максимальным экономическим эффектом. Они вкладывают в ее приобретение огромные деньги и в эйфории пускают в поля, а о том, как быстрее окупить затраты и при этом сохранить машину в наилучшем рабочем состоянии, как будто и не задумываются.

Лишь самые дальновидные иrationально мыслящие аграрии задаются вопросами: как правильно владеть современной машиной? как пользоваться ею максимально выгодно и долго? и в итоге — как перевести развитие предприятия на интенсивные «рельсы» вместо экстенсивных?

Постараемся дать наглядные ответы, рассмотрев два кейса.

[«АГРОЦЕНТР» РЕКОМЕНДУЕТ]

Кейс 1**Агрохолдинг «Колхосс на глиняных ногах»**

Дано: предприятие, обладающее внушительным парком, обрабатывает большие площади. В поле на одном из тракторов подшипник вырабатывает ресурс и выходит из строя. Машина останавливается.

Найти: способ максимально быстро вернуть машину в строй и избежать серьезных потерь от ее простоя.

Решение: сотрудник ИТО обращается к дилеру, чей склад и сервисный центр к тому же расположены недалеко, и выбирает нужный подшипник. Он оригинальный, качественный, его могут быстро доставить и поменять.

Но в компании также работает контрольно-ревизионный отдел. Это бюрократия, которая проверяет решение инженера. В этом отделе умеют считать, но не всегда способны просчитывать. Там говорят инженеру: «Мы нашли такой же подшипник на 300 рублей дешевле в соседнем городе. Езжай за ним туда, нечего сорить деньгами».

Результат: инженер прыгает в уазик и едет за 150 км в соседний город. Трактор день простояивает в поле.

Вдохновившие контрольно-ревизионный отдел 300 рублей (а фактически больше) уходят на бензин до соседнего города и обратно. Пока привезенный подшипник заменят, трактор простоит еще полдня. Вместо несчастных 300 рублей потеряны десятки тысяч. Когда трактор наконец вернулся в работу, на соседнем поле встал комбайн, который в прошлый раз решили починить с использованием неоригинальных деталей, потратив на это также несколько дней.

«Эффективные» решения для динамично развивающегося предприятия, не правда ли?

Это реальный пример экстренного, аварийного случая. Во-первых, с нынешним уровнем развития дилерского сопровождения и сервиса допустить такой эпизод для современного предприятия — это уже оскорблениe самих себя. Во-вторых, эпизод не просто был допущен, но еще и разрешен самым бездарным образом. А третье, и самое печальное, что тысячи подобных случаев кроются за громкими успехами, о которых потом говорят на очередном Дне поля.

К счастью, так действуют не все.

Кейс 2**КФХ «Пора-пора-порадоваться»**

Дано: предприятие обрабатывает несколько тысяч гектаров. Ответственно относится к выбору техники и ее эксплуатации. Стремится сокращать издержки, одновременно повышая качество и объем продукции, — в общем, занимается именно тем, для чего современная техника и создается. Экстремальных/аварийных ситуаций в ответственные периоды здесь не бывает. Бизнес работает как швейцарские часики на руке хорошего хозяина.

Найти: как компании это удается?

Решение: предприятие не просто выбрало отличную технику, но и обеспечило ее бесперебойную работу, доверив сервисное сопровождение проверенному дилеру.

Хозяйство заключило «абонентское» соглашение с официальной сервисной службой о сопровождении техники сразу на весь предстоящий сезон. Таким образом сразу на несколько тысяч моточасов планируются расходные материалы для проведения регламентных ТО. Специалисты-сервисники по утвержденному графику

регулярно проводят планово-предупредительный осмотр машин. Благодаря современным программным решениям возможен даже удаленный мониторинг работы всех узлов. Это позволяет вовремя выявить «уставшие» детали, не дожидаясь их выхода из строя. Инженеры сервисной службы оперативно получают качественные оригинальные детали со склада, расположенного поблизости. В оптимальное для хозяйства время (а не в разгар страды) машину быстро возвращают в строй. Главная идея «абонентского» соглашения заключается в подходе к затратам. Деньги вкладываются не в ремонт техники, а в обеспечение ее бесперебойной работы и минимизацию простоев.

Фактически хозяйство не просто сберегает технику, время и деньги. Такое «абонентское» сопровождение приносит ряд бонусов: при покупке запасных частей комплектом на весь сезон предоставляются хорошие дополнительные скидки за ранний заказ. Ремонтная бригада при проведении работ в межсезонье в стационарных условиях сервисного центра работает по сниженной стоимости нормочаса. Кроме того, хозяйство всегда имеет приоритет в графике заявок перед теми, кто обслуживается без «абонентки», а экстренно, как герой предыдущего кейса.

Это и есть интенсивный рост.

Выше качество решений — меньше количество лишних движений и затрат.

Умный хозяин вкладывает в бесперебойную работу. Те же, кто до сих пор не понимает этого, продолжают расплачиваться за поломки.

Мы верим, что первых в нашей стране будет становиться все больше.

Александр КУТИЩЕВ



«АГРОЦЕНТР» РЕКОМЕНДУЕТ



Инновации от Horsch

Хочешь высокий урожай – выбирай инновации! Эксперты советуют технику от Horsch. Машины этого бренда успешно работают на всех видах полей в любых климатических условиях. Орловский филиал «АгроЦентраЛиски» представляет новые посевные комплексы Horsch Pronto 12 NT PPF FLD, которые во время посева одновременно вносят в почву жидкие удобрения (ЖКУ или КАС).

Сегодня в сельском хозяйстве широко используются жидкие комплексные азотно-фосфорные удобрения (ЖКУ) или карбамидо-аммиачная смесь (КАС). Внесение ЖКУ при посеве устраняет дефицит питательных веществ, препятствует развитию болезней и обеспечивает существенную прибавку урожая.

— ЖКУ получают путем нейтрализации аммиаком фосфорной кислоты (ортодифосфорной или полифосфорной), — рассказывает менеджер по продажам «АгроЦентраЛиски» Александр Иванов. — Это удобрение содержит 48% действующего вещества, в том числе 11% азота и 37% фосфора. ЖКУ можно смешивать с водой, водными растворами твердых удобрений и жидкими азотными удобрениями, которые не содержат аммиак. Сельскохозяйственные культуры легко и быстро усваивают удобрения через корневую систему.

Эксперты утверждают, что данная технология эффективнее работы с порошкообразными или гранулированными удобрениями. Жидкие удобрения быстрее проникают в почву, обеспечивают высокую урожайность и качественные показатели сельскохозяйственных культур. Устраняют дисбаланс элементов питания в растении, препятствуют развитию болезней, таких как мучни-

стая роса и ржавчина.

— Аграрии Тульской области давно интересовались этой эффективной технологией, — делится Александр Иванов, — но не могли ее реализовать на своих полях из-за отсутствия подходящих посевных машин. Мы рады, что «АгроЦентраЛиски» смог решить эту проблему с помощью нового Horsch Pronto 12 NT PPF FLD. Это компактная и универсальная сеялка предназначена для прямого и мульчированного посева. Она оборудована системой внесения жидкого удобрения в междурядья под горизонт посева, что защищает семена от ожога. Также сеялка имеет бункер с дополнительной секцией для безопасной транспортировки удобрений.

В хозяйстве «Нарышкино» Тепло-Огаревского района Тульской области решили проверить эффективность посевного комплекса Horsch

Pronto 12 NT PPF FLD. Это первое предприятие в Тульской области, в которое сотрудники «АгроЦентраЛиски» поставили эту технику.

— Сеялка оснащена трехсекционным бункером на 12 000 л, — продолжает Александр Иванов. — Из них 6 000 л рассчитаны на посевной материал, 2 000 л на сухое удобрение и 4 000 л на жидкое удобрение. Такая комплектация посевного комплекса убедила нашего клиента сделать выбор именно в пользу Horsch.

«Нарышкино» — передовое хозяйство региона. Занимается выращиванием зерновых культур на площади более 5 000 га. Руководитель Александр Жаров — опытный аграрий, удостоен многочисленных наград за высокую урожайность в области. К выбору техники на производстве подходят с особым вниманием.

— Сеялка отвечает всем требованиям хозяйства, — говорит Александр Иванов.

— Horsch Pronto 12 NT PPF FLD работает с высокой производительностью благодаря ширине захвата 12 м и высокой скорости сева от 10 до 20 км/ч. — Жесткая сцепка рамы сеялки с бункером для семян и удобрений позволяет перенести часть веса бункера на высевающие сошники, что обеспечивает дополнительное давление и качественную заделку семян даже в условиях недостатка влаги в почве.

Horsch Pronto 12 NT PPF FLD гарантирует равномерные всходы. В этом помогают разрезные диски. Они адресно формируют борозды, удаляют из них растительные остатки и грубые комья почвы. Важную работу выполняют сошники TurboDisc.

— Они копируют поверхность почвы, — продолжает Александр Иванов, — благодаря этому обеспечивается точное и равномерное выкладывание семян на установленную глубину. Прикатывающий ролик за высевающим сошником точно удерживает его на установленной глубине и создает хороший контакт семян с почвой.

В Тульском филиале «АгроЦентраЛиски» уверены: новый посевной комплекс Horsch Pronto 12 NT PPF FLD поможет добиться высоких урожаев.

— Мы надеемся, что передовые хозяйства области обратят внимание на данную технологию, — говорит Александр Иванов, — и захотят применить инновационные методы на своих полях.



Дарья ДЕНИСОВА

ГОСТЬ НОМЕРА

Дмитрий Архипцев:



«АгроЦентр» предвосхищает наши желания!»

Около тридцати лет в Воловском р-не (Липецкая обл.) успешно работает крестьянско-фермерское хозяйство «Красный поселок». Все начиналось с небольшого участка земли в 60 га и нескольких единиц отечественной техники. Сегодня хозяйство состоит из группы предприятий, расширило свой земельный банк свыше 4500 га и обзавелось передовыми сельхозмашинами.

На заре возникновения современной России в 1992 году Нина и Сергей Архипцевы вместе со своими родственниками организовали фермерское хозяйство. На небольшом участке земли они выращивали зерновые культуры. Трудиться в хозяйстве в непростое время приходилось всем членам семьи: как пожилым людям, так и совсем юным ребятам. Дмитрий Архипцев, глава хозяйства Архипцева, входящего в состав «Красного поселка», трудовую деятельность начал в 13 лет, помогая родителям в полевых работах.

— В шестом классе я стал принимать активное участие в семейном бизнесе, — вспо-

минает Дмитрий Архипцев. — Работал водителем. На току мы сортировали зерно, и мне поручали отвозить его на склад. Все лето проходило в полях. Даже в учебное время продолжал трудиться и вносить свой вклад в становление хозяйства.

После окончания средней школы Дмитрий Архипцев покинул родные края, получил два высших образования (экономическое и юридическое) и военную специальность. Несколько лет служил в армии на офицерской должности, затем работал в аграрных предприятиях и компании «Газпром газораспределение Воронеж». В 2015 году он получил новый вызов судьбы

и вернулся на родину.

— С большими амбициями я пришел работать в наше хозяйство, — продолжает Дмитрий Архипцев. — Из-за кризиса в 2014 году государство прекратило финансирование сельского хозяйства, и семейное дело находилось в подвешенном состоянии. Но мне удалось решить проблему и найти новые источники финансирования. Спустя пару лет стабильной работы мы начали активное техническое перевооружение машинно-тракторного парка и сельхозорудий. В этот момент сделали важный шаг в своем развитии — познакомились с компанией «АгроЦентр».

Тесное сотрудничество с «АгроЦентром» началось после оборудования самоходных машин навигационной системой Trimble. Сервисные специалисты установили, настроили и обучили инженера хозяйства работать с системой навигации. Позитивных результатов долго ждать не пришлось, и первой серьезной покупкой стал телескопический погрузчик JCB 535-95 Agri.

— За два года погрузчик наработал более 2000 моточасов, — говорит Дмитрий

Архипцев. — Его производительность нас впечатляет. Однажды машина погрузила за смену 800 т пшеницы — невероятный результат. Помимо погрузочных работ мы задействуем JCB 535-95 Agri в рекультивации земель, строительстве и других хозяйственных вопросах.

Автопарк хозяйства пополнила и почвообрабатывающая техника Horsch. В прошлом году «АгроЦентр» поставил культиватор Horsch Tiger 4MT, а совсем недавно в хозяйство пришла новая сеялка с функцией внесения жидких удобрений в междурядье Horsch Pronto 12 NT FLD.

— Мы считаем, что залог плодородия и высоких урожаев — бережное отношение к земле и сбалансированное питание, — продолжает Дмитрий Архипцев. — Horsch Tiger 4MT — хорошая альтернатива вспашке земли с высокой производительностью. Теперь мы обрабатываем почву на скорости 20 км/ч без потери качества. На днях начнем готовить почву к севу озимых. Планируем все сделать качественно и в нужные сроки.

Сеялка Horsch Pronto 12 NT проявить себя в хозяйстве еще не успела, но ряд задач местные аграрии на нее уже возложили.

— Боевое крещение посевному комплексу Horsch Pronto 12 NT хотим провести на севе сидератов, не дожидаясь сева озимой пшеницы, — улыбается Дмитрий Архипцев. — Данный посевной комплекс позволяет сеять и мелкосемянные культуры. В этом году фронт работы посевного комплекса — 500 га сидератов и 1000 га озимой пшеницы.

По словам Дмитрия Архипцева, следующий этап развития хозяйства связан с обновлением тракторного парка. Техническое перевооружение в хозяйстве продолжится вместе с «АгроЦентром», поскольку в линейке продаваемой техники мировые лидеры сельскохозяйственного машиностроения.

— С первых дней работы «АгроЦентр» предвосхищает наши потребности, — подытоживает Дмитрий Архипцев. — Рынок сельскохозяйственной техники сегодня перенасыщен, брендов много, а дилеров еще больше. Мы рады, что несколько лет назад не промахнулись и выбрали в качестве партнера компанию «АгроЦентр».

Виктор БАРГОТИН



Второй год+



В рамках специальной программы «Второй год+» предлагается продление гарантийных обязательств на телескопический погрузчик JCB на второй год эксплуатации или до достижения наработки 4000 моточасов.

Условия программы предполагают бесплатный ремонт или замену деталей при неисправностях, имеющих явный производственный характер.

- Для участия в программе необходимо заключение сервисного контракта.

- В рамках контракта предлагается сервисное обслуживание на период 2000 моточасов, включающее 8 плановых технических обслуживаний (включая самые крупные ТО, равные по кратности 1000 и 2000 моточасов) с работами и расходными материалами (запчасти + масла и смазки) на выгодных условиях.

- Период действия программы — с 01 июля по 31 августа 2020 года.

АКЦИИ действуют во всех филиалах «АгроЦентра»

Более подробную информацию можно получить во всех сервисных центрах ГК «АгроЦентр» или на нашем сайте www.agrozentr.ru в разделе «Спецпредложения»

Сканируйте QR код
и зайдите на страницу
«Спецпредложения»



Анонсы

23-24 июля

День поля Рязанской области
(Рязанская обл., Рязанский р-н, с. Вышгород)

30 июля

День поля в Челябинской области
(Челябинская обл., Чебаркульский р-н)

13-14 августа

День Воронежского поля
(Воронежская обл., Лискинский р-н)

12+

AGR ЦЕНТР

Издатель: ГК «АгроЦентр»

Главный редактор
Светлана Ивановна Вебер

Адрес редакции: 305004, г. Курск,
ул. Радищева, 79А, т. +7 (4712) 39-26-60
news@agrozentr.ru

Подписано в печать 20.07.2020 г.
Отпечатано в ООО «Издательский Дом «ВИП»
Адрес: 305007, г. Курск, 1-й Моковский
проезд, д. 5
Тираж номера 999 экз. Заказ № _____
Распространяется бесплатно